

## Ihr TOP-Seminar für 2020

# Wissen macht unabhängig!

Dies gilt für Führung und Vertrieb.

- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse verschaffen Vorsprung bei der Unternehmensführung oder bei der Angebotsgestaltung für ihre Kunden
- Führung und Vertrieb fokussieren sich allzu häufig auf Produkt- und Verkaufsschulungen. Betriebswirtschaftliche Themen stehen in der Regel außen vor. Aber gerade diese Kenntnisse bieten immer wieder Ansätze für Optimierungen in Unternehmen oder aber bedarfsgerechte Kundenangebote
- Frischen Sie ihre Kenntnisse über Strategie, Bilanz und Controlling auf
- Verlassen Sie sich nicht nur auf Ihren Steuerberater
- Finden Sie in den Unternehmenszahlen ihrer Kunden Ansätze für bedarfsgerechte Produkte



Inhalte:

- Strategie und Unternehmensführung
- PLANSPIEL
- Wettbewerb und Marketing

- Bilanzierung und Bilanzanalyse
- Controlling
- Investition
- Finanzierung
- Unternehmenssteuern



Hier finden Sie die nächsten Termine, Seminarumfang, Seminarpreise und Anmeldeunterlagen:

[LINK](#)

Wenn Sie Fragen haben sprechen Sie uns gerne an:

info@bossers.de oder 02151 / 743858

*Impressum:  
Bossers Unternehmensberatung  
Brachter Straße 38  
47839 Krefeld  
Newsletter abbestellen*